

# Direkteinsteiger im Vertrieb (m/w)

## Informationen zum Jobangebot

Beschreibung:

- Identifizierung von Projekten und Weiterverfolgung bis zum Kaufabschluss
- Vertrieb der Lösungen aus dem Cisco Systems Portfolio
- Pflege und Aufbau eines fest definierten Kundenstammes aus dem Mittelstand
- Koordination der Auftragsabwicklung in enger Zusammenarbeit mit den jeweiligen

Vertriebspartnern

- Entwicklung von Vertriebsstrategien für das verantwortete Gebiet

Anforderungen:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium oder Ausbildung im IT/TK-Bereich
- Verständnis und Interesse für technische Themen
- Idealerweise erste Erfahrung im B2B-Bereich
- Vertriebsstärke und Leistungsbereitschaft
- Gutes Englisch in Wort und Schrift

Das Inserat ist nicht mehr gültig.