

# Inside Channel Account Manager - Frankreich (m/w)

## 0809E

### Informationen zum Jobangebot

Beschreibung:

SELLBYTEL ist einer der führenden europäischen Outsourcingdienstleister für Sales, Service und Support mit über 4.000 Mitarbeitern an 24 Standorten.

Aufgrund der erfolgreichen Zusammenarbeit mit einem der größten Anbieter von Voice over IP Lösungen suchen wir für unseren Standort in Nürnberg einen

Inside Channel Account Manager - Frankreich (m/w) 0809E

Ihre Aufgaben

- \_Aufbau einer IT Partnerlandschaft
- \_Gewinnung von neuen Partnern im Geschäftskundenumfeld
- \_Kundenbetreuung und -beratung von Handelspartnern
- \_Entwicklung von Strategien und eigenverantwortliche Verantwortung des französischen Vertriebsgebietes
- \_Unterstützung der Partner bei Verkaufsabschlüssen und umsatzsteigernden Aktivitäten
- \_Verantwortlich für den gesamten Sales Cycle von Opportunity bis Closing

Unser Wunschprofil

- \_Kaufmännische oder technische Ausbildung

\_Idealerweise Erfahrung im B2B-Bereich oder Lösungsvertrieb

\_Verständnis für technische Themen, gute Kenntnisse diverser Software Programme inklusive Microsoft Office

\_Verhandlungssichere Französischkenntnisse sowie gute Englischkenntnisse

\_Vertriebliche Überzeugungskraft , Abschlussstärke sowie zielorientierte Arbeitsweise

\_Kommunikations- und Teamfähigkeit

Wir bieten ein professionelles Umfeld und viel Freiraum zur fachlichen und persönlichen Entwicklung. Überzeugen Sie uns von Ihrer beruflichen und fachlichen Kompetenz und bewerben Sie sich ganz einfach online in unserem Karrierecenter unter [www.SELLBYTEL.de](http://www.SELLBYTEL.de).

SELLBYTEL Group

Human Resources • Kennziffer • 0809E • Großweidenmühlstraße 36 • 90419 Nürnberg •  
0911/9339-3636

[www.SELLBYTEL.de](http://www.SELLBYTEL.de)

Anforderungen:

Das Inserat ist nicht mehr gültig.